

CERERE

de solicitare a sprijinului organizatiilor nonguvernamentale

Catre Fundatia Motivation Romania,

Subscrisa IT GENETICS SA, cu sediul in Bucuresti, sector 5, Str. Ileana Cosanzeana nr.5, bl.S36, sc.2, ap.48, [REDACTED]

[REDACTED] solicit sprijinul dumneavoastra pentru a informa persoanele cu dizabilitati pe care le aveti in evidenta cu privire la oportunitatile de angajare in cadrul IT GENETICS SA pentru urmatoarele posturi:

Nr. crt.	Denumirea postului vacant	Codul COR	Nr. de posturi vacante	Atributiile postului	Calificarea sau competentele necesare ocuparii postului vacant ¹	Norma de lucru ²	Tipul raportului si durata ³
1	INTERNATIONAL PRODUCT MANAGER	243104	1	<p>1. Managementul produselor și suport tehnic:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Oferă suport tehnic echipelor internaționale, asigurând selecția corectă a produselor pentru oferte. • Acționează ca o punte de legătură între echipa locală de Product Management și operațiunile internaționale, ajutând inițial la alinierea strategiilor. • Gestionează independent relațiile cu furnizorii, inclusiv negocieri de preț și achiziții. <p>2. Strategie de piață și analiză:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Analizează piețele, stabilește strategii de preț și monitorizează peisajul competitiv folosind platforme de comparație a prețurilor. • Pregătește previziuni pentru teritoriile desemnate și asigură aprovizionarea cu produse în funcție de cererea pieței. <p>3. Relațiile cu furnizorii și distribuitorii:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Gestionează relațiile cu furnizori și distribuitori, cum ar fi Zebra, Datalogic, Honeywell, Metter și alți jucători cheie. • Accesează și utilizează platforme B2B locale pentru a eficientiza procesele. • Participă activ la campanii majore precum Black Friday și alte evenimente promoționale. <p>4. Campanii de marketing și bugetare:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Asigură bugete de marketing pentru campanii specifice teritoriilor, obținute de la managementul internațional. • Colaborează îndeaproape cu echipele interne pentru a executa campanii eficiente, care să răspundă nevoilor pieței. <p>5. Colaborare și leadership:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Participă la târguri și evenimente internaționale pentru a reprezenta compania și a consolida prezența pe piață. 	<p>Cerințe:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Experiență în AUTOID și POS: Experiență dovedită în vânzări, presales sau product management. - Cunoștințe despre ecosistemele de distribuție: Înțelegerea relațiilor furnizor-distribuitor-partener; preferabil peste 2 ani într-un rol IT bazat pe canale. - Competențe lingvistice: Fluenta în limba engleză. - Competențe tehnice: Înțelegere solidă a tehnologiilor AUTOID și POS. - Disponibilitate pentru călătorii: Flexibilitate pentru călătorii internaționale, inclusiv la evenimente, întâlniri cu furnizorii și colaborare cu echipele ITG. <p>Competențe-cheie:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Experiență solidă în managementul produselor sau roluri de presales. - Abilități excepționale de gestionare a relațiilor cu furnizorii și de negociere. - Competențe analitice pentru a evalua tendințele pieței și a lua decizii bazate pe date. - Capacitatea de a gestiona campanii și evenimente de mare amploare. - Abilități excelente de comunicare și relaționare interpersonală. 	8h/zi	Contract individual de munca/Durata nedeterminata
3	KEY ACCOUNT MANAGER	243104	1	<p>Identifici potențiali clienți atât în bazele de date existente, cât și prin research propriu; Extinzi portofoliul de clienți și dezvoltă noi parteneriate strategice; Contactezi clienții pe mail și pe telefon și stabilești întâlniri; Identifici nevoile clienților și le propui soluții personalizate;</p>	<p>Cunoștințele tehnice de IT (hardware, software); Cunoașterea limbii engleze la un nivel mediu; Carnet de conducere categoria B. Experiență anterioară în vânzări B2B; Abilități de prezentare, conversație și ascultare activă, astfel încât să poți identifica cu ușurință nevoile clienților; Să fii ambițios și motivat să-ți atingi targetul de vânzări; Să știi să realizezi și să susții prezentări pentru clienți; Să cunoști foarte bine pachetul MS Office;</p>	8h/zi	Contract individual de munca/Durata nedeterminata

				Procesezi comenzile venite de la client si, daca este cazul, le modifci conform specificațiilor; Creezi o bază de date și generezi rapoarte relevante cu informații despre clienții pe care îi ai în portofoliu: ce nevoi au, ce planuri de dezvoltare, ce comandă cel mai des etc.	Să ai experiență în lucrul cu CRM-ul.		
4	REPREZENTANT SERVICII CLIENTI	33390 7	1	Contactezi telefonic clienții din baza de date alocată și îi informezi despre produsele și serviciile companiei; Înregistrezi aspectele relevante ale interacțiunii cu clienții în baza de date specifică; Acorzi suport clienților pentru realizarea comenzilor online; Identifici corect și găsești cele mai bune soluții pentru clienți oferind răspunsuri profesioniste; Înregistrezi sugestiile, sesizările și reclamațiile venite din partea clienților și le transmiți către departamentele specializate; Propui noi modalități de comunicare a informațiilor în scopul creșterii eficienței departamentului; Furnizezi rapoarte periodice privind activitatea desfășurată.	Cunoașterea limbii engleze la un nivel mediu; Cunoștințele tehnice de IT (hardware, software); Experiență în Call Center de minim 2 ani. Să ai abilități de comunicare, vânzare și negociere; Să cunoști MS Office (Word, Excel, Power Point) la nivel mediu; Să asimilezi rapid cunoștințele; Să ai capacitate de planificare, organizare și atenție la detalii.	8h/zi	Contract individual de munca/Durata nedeterminata
5	PURCHASING SPECIALIST	33230 1	1	Creezi și trimiți comenzi de achiziție către furnizori respectând politica companiei; Negociezi și achiziționezi produsele necesare, prin asigurarea că acestea îndeplinesc specificațiile și pot fi livrate la momentul potrivit, la prețurile cele mai favorabile; Menții relațiile cu furnizorii existenți și identifici noi oportunități de afaceri; Evaluezi performanța furnizorilor în funcție de indicatorii de performanță - costul, termenele de livrare, calitatea produselor și condițiile de livrare; Supraveghezi nivelul stocurilor de produse și eviți deficitul acestora; Comunici cu departamentul de vânzări cu privire la stocuri și comenzi necesare; Monitorizezi comenzile de aprovizionare și te asiguri că acestea sunt modificate în urma solicitărilor; Menții lista de furnizori și sisteme de tarificare actualizate pentru a te asigura că societatea atinge cei mai favorabili termeni comerciali; Menții o colaborare strânsă cu echipa logistică pentru a te asigura că toate promoțiile și liniile noi de produse sunt livrate la timp.	Experiență profesională într-un mediu B2B. Bune cunoștințe și experiență anterioară dovedită de buyer; Cunoașterea operării cu Microsoft Office (Word, Excel, Outlook); Aptitudini de comunicare și negociere; Organizare, disciplină și atenție la detalii; Fire dinamică și responsabilă; Abilitatea de a te exprima în limba engleză la un nivel foarte bun (scris sau vorbit); Abilitatea de a-ți organiza eficient timpul de lucru; Interes pentru dezvoltarea continuă a carierei.	8h/zi	Contract individual de munca/Durata nedeterminata
6	JAVA DEVELOPER	25120 2	1	Analizezi, dezvolti și optimizezi aplicații sau proiecte interne pentru clienți; Definești și furnizezi detalii pentru concepte de testare și autorizare, cooperând cu arhitecții aplicației; Evaluezi, selectezi și definești versiuni de implementare adecvate pentru cerințele de programare; Colaborezi cu membrii echipei în vederea integrării și respectării termenelor limită; Studiezi cele mai noi tehnologii și identifici noi soluții de optimizare.	Experiență în dezvoltarea de aplicații folosind baze de date relaționale (Oracle, SQL Server, MySQL, PostgreSQL); Experiență de programare folosind Spring MVC; Să ai cunoștințe de utilizare Linux. Experiență în programarea Java Web (JSP, servlets, XML și HTML); Experiență în programarea HTML5/CSS3; Experiență în tehnologii client: Java Script, jQuery și HTML; Experiență în dezvoltarea de servicii web precum REST și SOAP/XML; Cunoștințe despre mediul pentru dezvoltare Eclipse sau NetBeans; Să fii flexibil, comunicativ și team player; Inițiativă, spirit analitic și atenție la detalii.	8h/zi	Contract individual de munca/Durata nedeterminata
8	SENIOR FRONT-END DEVELOPER	25120 2	1	Proiectarea, dezvoltarea și testarea interfeței de utilizare pentru aplicații mobile și web; Creare cod și biblioteci reutilizabile pentru utilizare ulterioară; Traduceți cu acuratețe nevoile utilizatorilor și ale afacerii în cod frontend funcțional.	Diplomă de licență sau echivalent în Informatică; Minim 2 ani experiență în dezvoltare frontend; Familiaritate cu utilizarea metodologiilor de dezvoltare Scrum/Agile; Experiență în construirea de aplicații web utilizând JavaScript, HTML5 și CSS3.	8h/zi	Contract individual de munca/Durata nedeterminata

--	--	--	--	--	--	--	--

Informatii suplimentare se pot obtine la nr. de telefon 0770868076, e-mail ioana.pluteanu@it-genetics.ro, persoana de contact Ioana Pluteanu.

Data

5.05.2025

