

Cerere de solicitare a sprijinului organizațiilor nonguvernamentale

Către Asociația Motivation

Subscrisa **TECHTRONIC INDUSTRIES ROMANIA S.R.L.**, cu sediul Sos. Pipera, Nr. 43, Floreasca Park, cladirea A, et. 5, Bucuresti, sector 2, România, [REDACTED][REDACTED] solicit sprijinul dumneavoastră pentru a informa persoanele cu dizabilități pe care le aveți în evidență, cu privire la oportunitățile de angajare în cadrul **TECHTRONIC INDUSTRIES ROMANIA S.R.L.**, pentru următoarele funcții/posturi:

Nr crt.	Denumire post vacant	Cod COR	Nr. posturi vacante	Atribuțiile postului	Calificarea sau competențele necesare ocupării postului vacant ¹	Norma de lucru ²	Tipul raportului și durata ³
1	Reprezentant tehnic	332201	1	<p>Își planifică și își gestionează portofoliul personal de clienți în conformitate cu strategia de afaceri și cu țintele și obiectivele stabilite.</p> <p>Prezintă gama de scule electrice și accesorii clienților noștri speciali actuali și clienților noi și îi convinge pe contractorii cheie în legătură cu brandul Milwaukee.</p> <p>Oferă soluții eficiente și suport tehnic pentru gama inovatoare de produse și servicii Milwaukee.</p> <p>Îi instruește și îi educă pe utilizatorii finali în ceea ce privește avantajele funcționale</p>	<p>Minte practică, cu o aptitudine tehnică și dorință de a învăța și de a aplica noi produse sau cunoștințe tehnice.</p> <p>Determinare în vederea construirii unei cariere într-o afacere avangardistă.</p> <p>Abilități foarte bune de comunicare, prezentare, negociere și relaționare, atât pe plan intern, cât și extern.</p> <p>Abilități foarte bune în domeniul IT, de ex. CRM, MS Office, PowerPoint, Internet etc.</p>	norma întreaga, cu o durată de 8 ore/zi, 40 de ore/saptamana	Contract individual de munca pe durată nedeterminată

¹Se completează cu calificarea sau, după caz, cu competențele necesare ocupării postului vacant.²Se completează cu norma de lucru prevăzută pentru postul vacant respectiv.³Se completează, după caz, cu raport de muncă sau raport de serviciu și durată nedeterminată sau durată determinată.

				<p>și utilizarea în siguranță a produselor Milwaukee.</p> <p>Se asigură că toate produsele și serviciile companiei sunt promovate în mod continuu prin contactul regulat cu clienții și prospectează și urmărește noi oportunități de afaceri.</p> <p>Stabilește obiective relevante ale apelurilor în CRM și planifică acțiuni ulterioare pentru dezvoltarea continuă și pătrunderea pe piață.</p> <p>Actualizează CRM zilnic pentru a se asigura că se menține o gamă largă, dar detaliată de informații.</p> <p>Menține un nivel ridicat de cunoștințe despre produse, comerț și aplicații.</p> <p>Participă la târguri, expoziții și evenimente corporative.</p> <p>Efectuează orice alte îndatoriri ad-hoc, așa cum le solicită periodic Managerul de Linie.</p>	<p>Abilități bune de planificare și management al timpului.</p> <p>Persoană cu personalitate deschisă și plăcută, care este capabilă să lucreze în cadrul unei echipe rapide, aflate în mișcare și în creștere.</p> <p>Persoană auto-motivată și capabilă să recunoască noi oportunități de afaceri.</p> <p>Trebuie să fie dispusă să lucreze departe de casă, atunci când este necesar, și ocazional, în weekend (convenit în prealabil).</p> <p>Permis de conducere fără cazier auto.</p> <p>Engleză – limbaj de lucru.</p>		
2	Director vanzari	1120 18	1	<p>Menținerea relației cu partenerii de afaceri din țară pentru a prezenta gama de produse MILWAUKEE.</p> <p>Asigurarea promovării continue a tuturor produselor și serviciilor Companiei prin contact regulat cu clienții existenți și potențialii clienți, precum și urmărirea oportunităților noi de afaceri.</p> <p>Furnizarea către companie a informațiilor generale relevante privind piața locală de scule electrice și accesorii (inclusiv cartografierea pieței, cu respectarea legislației în vigoare, precum și orice informații suplimentare care pot fi în mod rezonabil necesare Companiei în ceea ce privește aspectele comerciale, legale și/sau de reglementare care pot afecta activitatea Companiei pe piața locală).</p>	<p>Experiența în industria sculelor electrice constituie un avantaj</p> <p>Abilități excelente de comunicare orală și scrisă</p> <p>Capacitate excelentă de rezolvare a problemelor</p> <p>Competențe puternice de comunicare, prezentare, negociere și construire a relațiilor, atât intern, cât și extern.</p> <p>Competențe IT avansate, de exemplu: CRM, SAP, MS Office, PowerPoint, Internet și alte instrumente pentru analizarea prețurilor/activităților de vânzări în mediul online etc.</p> <p>Educație superioară, profil tehnic bine văzut</p>	norma întreaga, cu o durată de 8 ore/zi, 40 de ore/saptamana	Contract individual de munca pe durată nedeterminată

				Instruirea și educarea utilizatorilor finali cu privire la avantajele de performanță și utilizarea în siguranță a produselor Milwaukee.	Flexibilitate pentru călătorii de afaceri regulate Permis de conducere "B" fără cazier auto Engleză – nivel avansat / fluent		
--	--	--	--	---	--	--	--

Informații suplimentare se pot obține la nr. telefon 0213100669, e-mail payroll@tpa-group.ro, persoana de contact Alina Lespezeanu.

Data

28.05.2026

