

Cerere de solicitare a sprijinului organizațiilor nonguvernamentale

Către Asociația Motivation

Subscrisa **TECHTRONIC INDUSTRIES ROMANIA S.R.L.**, cu sediul Sos. Pipera, Nr. 43, Floreasca Park, clădirea A, et. 5, București, sector 2, România, [REDACTED][REDACTED] solicit sprijinul dumneavoastră pentru a informa persoanele cu dizabilități pe care le aveți în evidență, cu privire la oportunitățile de angajare în cadrul **TECHTRONIC INDUSTRIES ROMANIA S.R.L.**, pentru următoarele funcții/posturi:

Nr crt.	Denumire post vacant	Cod COR	Nr. posturi vacante	Atribuțiile postului	Calificarea sau competențele necesare ocupării postului vacant ¹	Norma de lucru ²	Tipul raportului și durata ³
1	Agent de vanzari	332203	1	Dezvoltarea relațiilor de încredere cu un portofoliu de clienți actuali pentru a se asigura că nu se îndreaptă spre concurență și propunerea de oferte / soluții cu care își ating obiectivele. Participarea la negocierile contractuale. Reprezintă un sprijin pentru echipa EMEA în cadrul licitațiilor paneuropene. Găsește noi potențiali clienți pe piață care pot aduce beneficii companiei prin relațiile lor. Dobândește o înțelegere aprofundată a nevoilor și cerințelor clienților cheie.	Experiența minim 1-3 ani pe o poziție similară Experiența în industria sculelor electrice constituie un avantaj Abilități excelente de comunicare orală și scrisă Capacitate excelentă de rezolvare a problemelor Abilitatea de a construi și menține relații pozitive cu clienții Bune abilități de negociere Cunoștințe foarte bune despre MS Office	norma întreaga, cu o durată de 8 ore/zi, 40 de ore/săptămână	Contract individual de muncă pe durată nedeterminată

¹Se completează cu calificarea sau, după caz, cu competențele necesare ocupării postului vacant.²Se completează cu norma de lucru prevăzută pentru postul vacant respectiv.³Se completează, după caz, cu raport de muncă sau raport de serviciu și durată nedeterminată sau durată determinată.

			<p>Se asigură că produsele și serviciile corespunzătoare sunt livrate clienților în timp util.</p> <p>Participă la generarea de noi vânzări care se vor transforma în relații de lungă durată.</p> <p>Întocmește planificarea afacerii pentru toate activitățile de licitații curente și oportune.</p> <p>Pregătește rapoarte periodice privind progresele și prognozele utilizând valorile cheie ale contului.</p> <p>Studiază tendințele pieței și cunoaște impactul evoluției pieței asupra conturilor.</p> <p>Colaborează cu divizia de marketing pentru pregătirea materialelor comerciale dedicate clienților cheie.</p> <p>Colectează informațiile de piață necesare despre activitățile concurenței și potențialii clienți.</p>	<p>Educație superioară, profil tehnic bine văzut</p> <p>Flexibilitate pentru călătorii de afaceri regulate</p> <p>Permis de conducere "B" fără cazier auto</p> <p>Engleză - cunoștințe de lucru</p>		
--	--	--	---	---	--	--

Informații suplimentare se pot obține la nr. telefon 0213100669, e-mail payroll@tpa-group.ro, persoana de contact Alina Lespezeanu.

Data

10.06.2026

